

コンプラ遵守を**実績に変える！**

「比較推奨販売&意向把握」に対応、更には学習記録が残せる。

～高島健太のロープレ1000本ノック！オンライン～

コンセプト 法令順守（比較推奨・意向把握）と 営業実績を両立させる **実践型研修のオンライン版**

研修内容 1コマ/75分間の集中講義 × 9コマでの編成

◆ 「高島のこだわり！」 なぜ9コマなのか？

見積作成から人身傷害から車両保険から中途更改、更にはドラレコ型保険までを網羅し、最短で現場を完全攻略するための**実績に基づいた黄金比**だから結果が出ます！

| | 項目 | 詳細 |
|---|-----------|------------------------------------|
| 1 | 比較推奨・意向把握 | 適切な比較推奨の 鉄板トーク を習得 |
| 2 | 見積作成・対人対物 | 見積作成の 基礎知識と主要損保3社の試算 を習得 |
| 3 | ドラレコ型保険 | 付帯率が跳ね上がる ドラレコ推奨術 |
| 4 | 人身傷害 その1 | ケガの補償の 基礎編 を話法で学びます |
| 5 | 人身傷害 その2 | ケガの補償の 応用編 を話法で学びます |
| 6 | 車両保険・新車特約 | お勧めの仕方や 車両金額の出し方 などを習得 |
| 7 | 中途更改・デメ説明 | デメリット説明を「 身振り手振り 」で学びます |
| 8 | レッカー・その他 | レッカー、レンタカー、弁護士費用、多数割引を学びます |
| 9 | トヨタ専用保険 | 主要損保3社の コネクティッドカー専用保険 を学びます |

| | ○月 | | |
|--------|------|------|------|
| 時間 | ○月○日 | ○月△日 | ○月▽日 |
| 10:30～ | 比較推奨 | 人身傷害 | 中途更改 |
| 11:45 | 意向把握 | その1 | デメ説明 |
| 13:15～ | 見積作成 | 人身傷害 | レッカー |
| 14:30 | 対人対物 | その2 | その他 |
| 15:00～ | ドラレコ | 車両保険 | トヨタ |
| 16:15 | 型保険 | 新車特約 | 専用保険 |

◆ 基本はリアルタイム配信ですが、アーカイブ映像として **24時間いつでも視聴して学んでいただけます。**

提供教材 **主要損保3社の「商品解説動画付きロープレ台本」と「主要損保3社の模擬試算に対応した専用ソフト」をご提供**

◆ **最新のロープレ台本について**（あいおいニッセイ同和損保・東京海上日動・損保ジャパン）

- ①ロープレ台本に書かれている言葉は全て**お客様と会話している風**になっています。
- ②台本に記載されていない商品の詳細などは台本の**QRコードを読み込み、5分間程の解説動画**で学んでいただけます。
- ③オンライン研修時には**ロープレ台本をお手元にご用意いただきまして受講していただくスタイル**となります。

◆ **模擬試算に対応した専用ソフトについて**

- ①主要損保3社の「**本番のシステム入力**で迷わないよう、**実機の操作感を徹底再現**しました」。
- ②画面の必要項目を順番通りに入力しますと、**実際の保険料とは違った模擬的な保険料が計算**されて出てきます。
- ③損保会社の試算システムに慣れていない方でも、**本番の試算システムが使いやすくなる**と思いを作りました。

管理機能 **ロープレ台本IDにより募集人の「練習している努力」をデータで証明して、更に管理者側で「見える化」をご提供**

◆ **ロープレ台本1冊ごとに個別IDを設定**

- ①教材の所有者が「オンライン研修や台本の解説動画を視聴」する時には、**学習履歴を残せ**ます。
- ②誰が？ いつ？ どんな項目を？ 何分間？ ロープレや勉強したかを把握することができます。

◆ **管理者様には、誰が？いつ？どんな項目を？何分間学んだか？ 一目瞭然のダッシュボードをご提供**

- ①「**適切な比較推奨**」や「**意向把握**」が正しく行えるスキルを身に着けているのか？を確認する際にログが役立ちます。
- ②視聴回数が多ければ良い？とは言いませんが、それでもやはり視聴回数や費やした時間が、実績に表れていると思います。
- ③**教育のやりっぱなしを防ぐために、誰がどこまで習得したか、一目で把握できるマネジメント機能を搭載。**
- ④ロープレ台本1冊ごとの個別IDでご自身の学習項目を入力しますと**管理者側のスプレッドシートに自動編集**されます。
- ⑤店舗ごとや、**全ての店舗を集約させたスプレッドシート**等は当社にて作成してお渡しいたします。

概算見積 会社規模や、実際に保険を獲得される募集人数によって、料金が変わる仕組みとさせていただきました

| プラン名 | 研修費（年間定額） | + | 教材費（受講者数） | ※税込み表示です |
|--|-----------|---|---|--------------|
| ◆ <u>小規模・個人代理店様向け</u> (募集人数が1名～10名) | 120,000円 | + | 132,000円 (受講者10人 × 13,200円/台本&試算ソフト) | = 252,000円 |
| ◆ <u>中規模代理店様向け</u> (募集人数が11名～50名) | 240,000円 | + | 660,000円 (受講者50人 × 13,200円/台本&試算ソフト) | = 900,000円 |
| ◆ <u>大規模代理店様向け</u> (募集人数が51名～100名) | 360,000円 | + | 1,320,000円 (受講者100人 × 13,200円/台本&試算ソフト) | = 1,680,000円 |
| ◆ <u>超大規模代理店様向け</u> (募集人数が101名～) | 480,000円 | + | 2,640,000円 (受講者200人 × 13,200円/台本&試算ソフト) | = 3,120,000円 |

アップデート 教材の有効期限と年次更新について

- ◆ 本研修で使用する「ロープレ台本」および「模擬試算ソフト」は、常に最新の保険業法および各社の改定内容に基づいた【2026年1月以降保険始期用モデル】です。
- ◆ 自動車保険の年次改定（毎年1月）に伴い、商品内容やパンフレットが刷新されるため、**本教材の有効期間はご購入年内の12月末日まで**となります。常に「今、現場で勝てる最新の武器」をお届けするための仕様ですので、何卒ご理解のほどお願い申し上げます。**翌年1月以降は、最新版へのアップデート（優待価格あり）をご利用いただけます。**

解約に関して **研修費は1年間の定額購入となりますので、大変恐れ入りますが途中解約の場合、返金は出来かねますのでご了承のほどお願い申し上げます。**